

## Dropshipping – Berjualan Di Ebay Tanpa Barang di Tangan

Sempet kepikiran gmn caranya jualan di ebay ato gmn rasanya jualan di ebay? dulu saya sempet bosan, jenuh dengan affiliate marketing karena merasa cuma harus menunggu traffic dan visitor datang, belum lagi visitornya yang harus berkualitas (US traffic), aslinya capek banget serasa ga bisa berbuat apa2 selain nyari traffic, serasa ga bisa bergerak bebas, begitu dapet penjualan, tp barang yg dijualnya harganya mahal tp dengan komisi cm 1% gmn ga sedih? barang \$1400 saya cm dikasih \$25 sakit hati disitu. Tp itu kejadiannya tahun lalu, beberapa bulan selanjutnya, saya mulai boros shopping di ebay.

Terus aja shopping di ebay, cari barang2 murah yg bagus terus shipping gratis ke Indonesia, gmn ga ketagihan.. Sampai2 teman saya yg [satu ini](#) ngaku klo dia ketagihan shopping di ebay hahaha..

Dari kejadian itu, datang lah ide buat jualan di ebay. Tp kendalanya waktu itu "Barang apa yg mau saya jual" itu masalah besarnya, saya coba dulu barang lokal, berupa handbag, tp kondisi susah bersaing, mau laku di ebay, harus ikutin [trends ebay](#). Handbag ga pernah sama sekali masuk trends, klo ada pun handbag yg mereka cari handbag yg berkelas dengan merk2 mahal, jadi yah penjualan tas itu tergolong tidak sukses, walaupun keuntungannya 100% tp butuh waktu 1 minggu untuk listing barang tersebut.

Belajar dari pengalaman, saya coba cari cara, seperti jadi orang ke3 tp di ebay, pastinya bisa dapet penghasilan yg jauh lebih baik. Saya coba2 cari wholesale, retail, dari situ saya dpt keyword "[Drop Shipping](#)", dari hasil searching google, mungkin kalian bakal mendapatkan web2 seperti alibaba, dhgate, dan doba, tp, alibaba banyak yg tidak menerima paypal, dan rata2 bkn product asli, begitu pula dengan DHgate, sedangkan doba, hanya diberi trial member selama 7 hari, untungnya saya menemukan drop shipping yg lebih baik, dengan drop shipping ini kita bisa jauh lebih berkembang bertahap, memulai dengan me-list 10 product (limit untuk member yg free) saya yakin, 10 product untuk permulaan dan untuk mencoba2 itu cukup baik, mereka pun memiliki banyak product, jadi kita bisa mengikuti trends yg sedang booming di ebay.

Yang penasaran, silahkan coba2 join [Shopster](#), untuk permulaan, saran saya untuk menjual barang2 yg murah dengan harga <\$100, karena kalian butuh membangun reputasi, reputasi disini dihitung dari banyaknya barang terjual, jadi yah lebih baik untuk jualan barang murah.

Moga2 ebook ini bisa berguna, dan memberi sedikit pencerahan ide, bagi yg berminat, mencoba dan butuh bantuan, silahkan meninggalkan komentar di blog saya, komentar anda akan saya jadikan ide untuk posting baru.